



PROFILO

Mi occupo da oltre 25 anni di formazione e sviluppo delle persone. Svolgo con passione l'attività di **progettista formativo, docente e coordinatore**, collaborando continuamente con **Scuole di formazione, Società di consulenza, aziende ed enti pubblici** sulle seguenti tematiche: **comunicazione interpersonale e assertività, comunicazione in pubblico**, tecniche di vendita, lavoro di gruppo e team building esperienziali, leadership e intelligenza emotiva, creatività, problem solving e cambiamento, sviluppo

personale e gestione dello stress.

Project leader nella creazione di Academy Aziendali e metodologie di apprendimento digitale, supporto, attraverso il **Coaching**, Manager ed Executive Manager nel conseguimento dei loro obiettivi professionali ed extra-professionali, sono **accreditata ACC da ICF** (International Coach Federation), certificata all'utilizzo dei sistemi a base **D.I.S.C.** Persolog e assessor per strumenti **MBTI**, Accreditata all'utilizzo degli strumenti **Vital Signs**, (LVS Leadership Vital Signs, TVS Team Vital Signs, OVS Organization Vital Signs di Six Second-Intelligenza emotiva, utilizzo test Hogrefe, **sono istruttore di Mindfulness Based Stress Reduction** AIM.

COACHING:

Realizzo percorsi di coaching focalizzati allo sviluppo professionale e al benessere personale per figure intermedie, manageriali ed executive tra le tante realtà organizzative:

Wellspect Health Care, Ermanno Scervino, Innova Finance, Porsche Italia, Ducati, Aimag, Levis, Comune di Alfonsine (Ra), Coesia, Colombini Group

Professional Datagest: Dal 2014 sviluppo attraverso percorsi di coaching strutturati i partecipanti ai master in "Gestione e Sviluppo delle risorse umane" e "Guida la tua Leadership".

FORMAZIONE:

Dal 2020 **Gruppo Colombini: Project Manager Sales Academy**

- Benchmark Academy Ferrari, Lamborghini, Hera, Maserati, Porsche
- Progettazione processo e contenuti formativi blended e digital
- Collaborazione con Docebo alla creazione della piattaforma
- Consulente per il ridisegno della formazione Customer Service e Operation
- Progettazione team building

Dal 2008 ad oggi **Professional Datagest:**

- Progettazione, coordinamento scientifico-didattico e docenza **all'Executive Master in Gestione e**
- Sviluppo delle Risorse Umane (giunto all'XI edizione con una partecipazione media di 30 persone)
- Progettazione, coordinamento scientifico-didattico e docente del percorso **"Guida la tua Leadership"** (giunto alla II edizione con una partecipazione media di 10 persone)
- Docente per la parte **sviluppo personale** in tutti gli Executive master di Professional Datagest
- Docente per i corsi aziendali sulle tematiche rela **"sviluppo soft skills"**
- **Trainer per le attività di outdoor e formazione esperienziale**

Dal 2008 **Senior Trainer Spell**

- **FIAT e IVECO:** Effective presentation,
- **CONAD:** Pane amore e creatività
- **ANGELINI:** La relazione medico- paziente e farmacista -cliente
- **SIEMENS:** Public Speaking

Dal 2017 **SCINTHILLA-Esperio srl (Formazione esperienziale)**

- 2019 **INNOVA FINANCE** outdoor esperienziale
- 2019 **COSWELL S.p.A** cartoon boat Monte Bianco

S I M O N A C A L Z O L A R I
PSICOLOGA DEL LAVORO E DELLE ORGANIZZAZIONI

Dal 2014 PORSCHE ITALIA:

- Gestione del processo di Change management per primi, secondi e terzi livelli
- Docenza in materia di comunicazione interpersonale e lavoro di gruppo
- Progettazione e facilitatore di alcuni team building
- Dal 2015 Story telling e facilitazione alla creazione e presentazione dei progetti Pioneering (progetti di pionieristici per il miglioramento clima o cost reduction)

Dal 2015 ADECCO:

- **WILLY ITALIANA:** Docente per le tematiche di comunicazione interpersonale e qualità del servizio
- **AMS (GRUPPO IMA S.P.A.):** People Management per i primi livelli dirigenziali

Dal 2016 DUCATI:

- Consulente per la riprogettazione del processo formativo: dall'analisi dei fabbisogni formativi alla valutazione finale dei risultati
- Predisposizione e creazione dell'Accademia Ducati, del catalogo formativo, dei percorsi di sviluppo per famiglie professionali e per livello di inquadramento con i relativi contenuti formativi.
- Formazione Formatori
- Mindfulness per reparto IT

Dal 2015: Angelini

2015 Convegni ECM: Glaucoma: complicanze e imprevisti, come comunicare con il paziente
2016 Convegno ECM (Matera e Roma): La gestione del dolore falsi miti e NUOVI consigli
2017 Convegno ECM: Come costruire Relazioni di Valore con il Medico
2017 Convegno ECM: Comunicazione e Vendita in Farmacia
2018 Convegno ECM: Comunicazione e Vendita in Farmacia
2019 Convegno ECM: Le capacità comunicative ed empatiche come valore fondante della relazione medico/paziente

2018: PERSPECTIVE DEVELOPING PEOPLE

BOTTEGA VENETA: formazione e coordinamento per il progetto "Wings of Change"

2018: OSPEDALE DI VICENZA AULSS 8 Unità di Recupero e Riabilitazione Funzionale

Progettazione e formazione a supporto di infermieri, fisioterapisti e medici (circa 100 persone) finalizzato a migliorare il team work e la comunicazione nel gruppo di lavoro

Dal 2016 MEC & Partners:

- **Wellspect Meeting**, Incontri di Formazione e facilitazione a supporto di un team di lavoro per la creazione di buone pratiche, lavoro pubblicato e presentato al Congresso Siud Napoli 8 giugno 2018
- Dal 2019 facilitazione di un nuovo gruppo di lavoro finalizzato alla creazione di una nuova pubblicazione
- **Mercatone Uno** : Team building tour, progetto formativo a favore di tutti i punti vendita in Italia circa 500 persone
- **Philip Morris:** Team building, Carton boat a Bagni di Lucca

Dal 2016 IMMERGAS

- Docente per i corsi "Vendere è bello se sai come farlo"
- Formazione formatori per il progetto "Top Tech" e supporto alla progettazione di un percorso dedicato alla rete di installatori

S I M O N A C A L Z O L A R I
PSICOLOGA DEL LAVORO E DELLE ORGANIZZAZIONI

2016-2017 SVAI VERONA

progettazione e realizzazione di un progetto di change management e tecniche di vendite che ha coinvolto tutte le filiali e i loro installatori circa 200 persone

2015 MASTER IN GIORNALISMO- UNIBO

Docenza sulla comunicazione in pubblico

SELEZIONE E ASSESSMENT :

Dal 2014 Enti Locali: Comuni

- Somministrazione di test di personalità, assessment centre e conduzione di colloqui psicoattitudinali nei concorsi pubblici per la Polizia locale per figure dirigenziali, Ispettori ed agenti

2020 Innova Finance:

- Valutazione del potenziale delle risorse chiave attraverso somministrazione di test, Interviste semi strutturate e assessment di gruppo.

ESPERIENZE AZIENDALI

Dal 2001 al 2008 FERRETTI S.p.A (Forlì) Responsabile Area Servizi, Formazione e Sviluppo

- Collaborazione al progetto di integrazione dopo le acquisizioni da parte di Ferretti
- Responsabile all'interno dell'area HR della formazione e dello sviluppo: Progettazione e gestione dell'intero processo formativo e di sviluppo per il Gruppo (Corporate e nove brand)
- Organizzazione della Service University world-wide (scuola tecnica di formazione di tutto il gruppo Ferretti)
- Gestione della progettazione, comunicazione e degli eventi formativi dedicati ai Service Point e Comandanti
- Progettazione ed implementazione di una Scuola per i Mestieri difficili da reclutare

Dal 1999 al 2001 FERRARI S.p.A. (Maranello – Mo) Responsabile Formazione

- Collaborazione al progetto di integrazione Maserati dopo l'acquisizione da parte di Ferrari
- Analisi di clima in Maserati e ridefinizione dei nuovi valori
- Formazione a sostegno del processo di integrazione
- Progettazione ed apertura del Learning Centre Maserati
- Analisi dei fabbisogni formativi, pianificazione e coordinamento di interventi a supporto delle tre divisioni: Granturismo Ferrari, Gestione Sportiva Ferrari, Maserati:
- Progettazione ed implementazione del "Progetto Capi" finalizzato allo sviluppo formativo delle figure chiave aziendali"
- Progettazione di un percorso di "Formazione Manageriale" per i laureati nuovi assunti
- Progettazione della Scuola di Mestieri, in collaborazione con i maggiori Istituti Superiori della provincia di Modena

Dal 1995 al 1999 CTC Centro di Formazione Manageriale e Gestione d'Impresa della C.C.I.A.A di Bologna
Coordinatrice aree a catalogo: Comunicazione, Risorse Umane, Marketing e Vendite

- Analisi dei fabbisogni e progettazione di interventi a supporto del cambiamento e sviluppo organizzativo per aziende Emiliano- Romagnolo.
- Docente in materia di comunicazione interpersonale e psicologia della vendita ai corsi agenti, somministrazione alimenti e bevande e mediatori immobiliari
- Progettazione e coordinamento dei corsi finanziati F.S.E e Ministero del lavoro legge 236

S I M O N A C A L Z O L A R I
PSICOLOGA DEL LAVORO E DELLE ORGANIZZAZIONI

- Responsabile per la CCIAA di Bologna del progetto multiregionale “**Previsional Competence Management**”

Dal 1995 al 1999 GRUPPO MOTTA EDITORI: Collaborazione alla Selezione, formazione e sviluppo della forza vendita del Gruppo

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- **Team coaching** Future Coaching Academy
- **Certificazione Vital Signs SIX SECONDS** (LeadershipVS, TEAM VS, OrganizationVS)
- **Insight dialogue** AIM (Milano)
- **Assessor all’uso dell’MBTI** (Milano)
- **Diploma di Istruttore MBSR** _Mindfulness based stress reduction AIM (Milano)
- **Master in Coaching** riconosciuto dall’ ICF e dall’ AICP INCOACHING
- **Master in Psicologia Clinica e problem solving Strategica** (Arezzo) CTS
- **M.B.A** presso PROFINGEST (Bologna)
- **Master Formazione Formatori presso ISMO** (Milano)
- **Iscrizione all’albo degli Psicologi Regione Emilia Romagna n°1999**
- **Laurea in Psicologia del Lavoro e delle Organizzazioni, Università di Padova**

PUBBLICAZIONI: International Review of Social Psychology june 1995 “**Sistemi di credenze condivisi**”

*Esprimo il consenso al trattamento,
dell’eventuale selezione, dei miei
196/2003*



*ai fini del reclutamento e
dati personali ai sensi del Dlgs*